pegasus erp Start Up

...το κατάλληλο εργαλείο για την επιχείρησή σας!!!

Το Pegasus ERP Start up γίνεται ο καλύτερός σας σύμμαχος στην εύκολη και γρήγορη οργάνωση της επιχείρησής σας. Δεν αποτελεί απλά ένα εργαλείο μηχανογράφησης και παρακολούθησης πωλήσεων, αλλά ένα σύμμαχο που προσαρμόζεται στα δικά σας μέτρα και συμβαδίζει με την εξέλιξη σας !

Γιατί να επιλέξετε Pegasus ERP Start up ?

- Άμεση οργάνωση της επιχείρησής σας!
- Δυνατότητα αμφίδρομης επικοινωνίας με το site της επιχείρησής σας.
- Δυνατότητα προσαρμογής στις ξεχωριστές ανάγκες της δικής σας επιχείρησης μέσω των επιπλέον μονάδων (modules) που διαθέτει (Γενική Λογιστική, Μισθοδοσία, MIS).
- Απεριόριστος αριθμός θέσεων εργασίας χωρίς επιπλέον κόστος.
- Άμεση 24ωρη υποστήριξη μέσω Extranet (ISO9001)
- Υποστηρίζει την Ελληνική αγορά από το 1984, έχοντας κερδίσει την εμπιστοσύνη σας!!

Η βασική έκδοση του Pegasus Erp περιλαμβάνει το CRM! Μπορείτε έτσι να διαχειρίζεστε όλους τους συναλλασσόμενους (Πελάτες, Προμηθευτές, υποψήφιους Πελάτες, υποψήφιους Προμηθευτές κ.ο.κ.) καθώς και τις εργασίες του προσωπικού σας. Με αυτόν τον τρόπο η παρακολούθηση της καθημερινής ροής της εργασίας σας είναι απλή και μετρήσιμη, ενώ ταυτόχρονα το επίπεδο εξυπηρέτησής σας βελτιώνεται κατακόρυφα!!

Περιβάλλον χρήσης Ευέλικτο, Εύχρηστο, Απλό!

- Απλή και εύχρηστη διεπαφή με το χρήστη, άμεση έναρξη αποδοτικής λειτουργίας ακόμα και από αρχάριους χρήστες.
- Οθόνη Εντατικής Λιανικής (με προγραμματιζόμενα πλήκτρα).
- Εύκολη και γρήγορη εγκατάσταση.
- Ασφάλεια, με επίπεδα πρόσβασης λειτουργίας ανά χρήστη (multi user).
- Δυνατότητα δημιουργίας στατιστικών / εκτυπωτικών καταστάσεων με κριτήρια που εσείς ορίζετε ώστε να ταιριάζουν στις απαιτήσεις της δική σας επιχείρησης.

Πελάτες - Προμηθευτές

Ο Πελάτης / Προμηθευτής συνδέεται με καρτέλα συναλλασσόμενου στο CRM.

Δυνατότητα ορισμού ειδικής τιμολογιακής πολιτικής ανά πελάτη (επιλογή τιμοκαταλόγου, ορισμό έκπτωσης ανά ομάδα προϊόντος / ανά προϊόν)

Παρακολούθηση Υποκαταστημάτων Πελάτη / Προμηθευτή. Δυνατότητα ξεχωριστής οικονομικής καρτέλας ανά υποκατάστημα, αλλά και συνολική του πελάτη.

Πλήρης οικονομική παρακολούθηση (παραστατικά, αποδείξεις, αξιόγραφα, εισπράξεις).

Πιστωτικό Όριο ανά πελάτη.

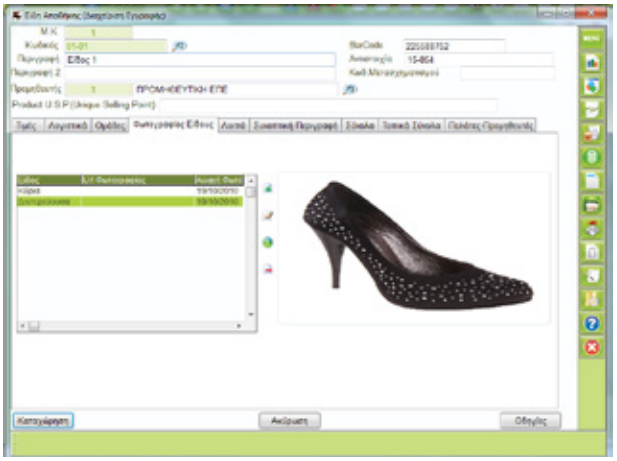
Ορισμός ετησίου στόχου τζίρου ανά Πελάτη / Προμηθευτή

Παρακολούθηση πελατών ανά πωλητή.

Παρακολούθηση των υπολοίπων των Πελατών - Προμηθευτών και προγραμματισμό αυτών!

Αποθήκη

Το Pegasus ERP Start Up σας βοηθά να οργανώσετε την αποθήκη σας, χωρίς κανένα περιορισμό ως προς το πλήθος των αποθηκευτικών χώρων. Πιο αναλυτικά:



- Παρακολούθηση Barcode & πολλαπλών κωδικών ανά είδος.
- Τρεις (3) βασικοί τιμοκατάλογοι πώλησης και απεριόριστο πλήθος ειδικών τιμοκαταλόγων.
- Δυνατότητα ορισμού τιμών πώλησης βάση της συμφωνημένης τιμής αγοράς.
- Εκτύπωση Ετικετών με barcode.
- Εύκολη διαδικασία απογραφής. Δυνατότητα αυτόματης ενημέρωσης από συσκευές απογραφής.
- Παραστατικά εσωτερικής διακίνησης για μεταφορά ειδών ανάμεσα στους αποθηκευτικούς σας χώρους.
- Παρακολούθηση Θέσης - Ράφι ανά χώρο.
- Παρακολούθηση υπολοίπων, εκκρεμών παραγγελιών πελατών, τρέχουσων παραγγελιών προμηθευτών ανά αποθηκευτικό χώρο ή συνολικά.
- Παρακολούθηση ειδών με τρεις (3) διαστάσεις (μήκος - πλάτος - ύψος) αλλά και βάρος.
- Κατηγοριοποίηση των ειδών σας σε ομάδες. Εξαγωγή πληθώρων στατιστικών και αναφορών με κριτήρια ανάλογα των απαιτήσεών σας (κατηγορία, τύπος, κατασκευαστής, προμηθευτής, συσκευασία, κλάση προμήθειας).
- Ομαδοποίηση σε μορφή δέντρου μέχρι και τέσσερα (4) επίπεδα.

Πωλητές

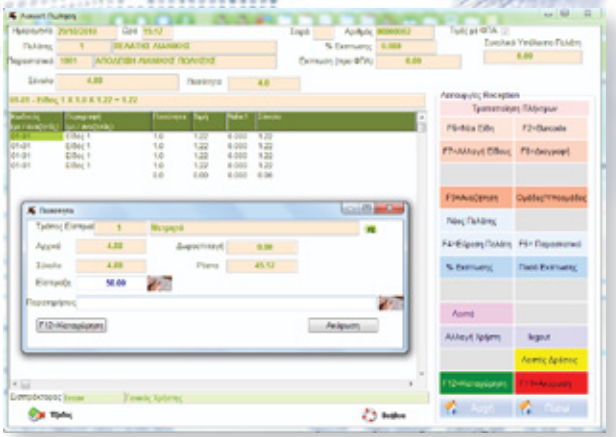
- Ορισμός πωλητή ανά πελάτη.
- Δυνατότητα ορισμού πωλητή ανά πώληση.
- Ποσοστά πωλήσεων επί τζίρου ή καθαρής αξίας.
- Δυνατότητα διαφορετικών ποσοστών προμήθειας ανά κατηγορία ειδών.

Αγορές - Πωλήσεις

- Καταχώρηση και εκτύπωση όλων των παραστατικών Πώλησεων / Αγορών
- Αυτόματη ενημέρωση της αποθήκης και της οικονομικής καρτέλας του Πελάτη / Προμηθευτή
- Υπολογισμός των τιμών Πώλησης / Αγοράς ανάλογα με την τιμολογιακή πολιτική που έχετε ορίσει σε κάθε Πελάτη / Προμηθευτή.
- Εμφάνιση της τελευταίας τιμής Πώλησης / Αγοράς του εκάστοτε Πελάτη / Προμηθευτή.
- Αντιγραφή παραστατικών.
- Μετασχηματισμός παραστατικών - Μαζικός Μετασχηματισμός Δελτίων Αποστολής.
- Μαζική επιλογή ειδών (π.χ. από περιγραφή ή από μέρος του κωδικού τους)
- Υπολογισμός Κρατήσεων / φόρων στο σύνολο του παραστατικού, όπου χρειάζεται.
- Δυνατότητα έκπτωσης στο σύνολο του παραστατικού, αλλά και μέχρι 2 ποσοστά έκπτωσης ανά είδος.

Παραγγελίες σε Προμηθευτές

- Καταχώρηση παραγγελιών προς προμηθευτές.
- Αναλυτική παρακολούθηση των παραγγελιών ανά κατάσταση (εκκρεμείς παραλαβές, προς έλεγχο, προς ακύρωση, προς καταχώρηση τιμολογίου κ.ο.κ.).
- Εμφάνιση των αναμενόμενων από παραγγελίες ειδών στην αποθήκη.
- Δυνατότητα ολικής αλλά και τμηματικής εκτέλεσης της παραγγελίας.



Λιανική Πώληση

- Οθόνη εντατικής λιανικής με προγραμματιζόμενα πλήκτρα. Πλήρης παραμετροποίηση σύμφωνα με τις ανάγκες της επιχείρησης.
- Αλλαγή χρήστη (άνοιγμα - κλείσιμο ταμείου). Αναλυτική καταγραφή των κινήσεων κάθε χρήστη.
- Υποστήριξη οθόνης αφής (touch screen).

Αξιόγραφα (Αναλυτικό Κύκλωμα)

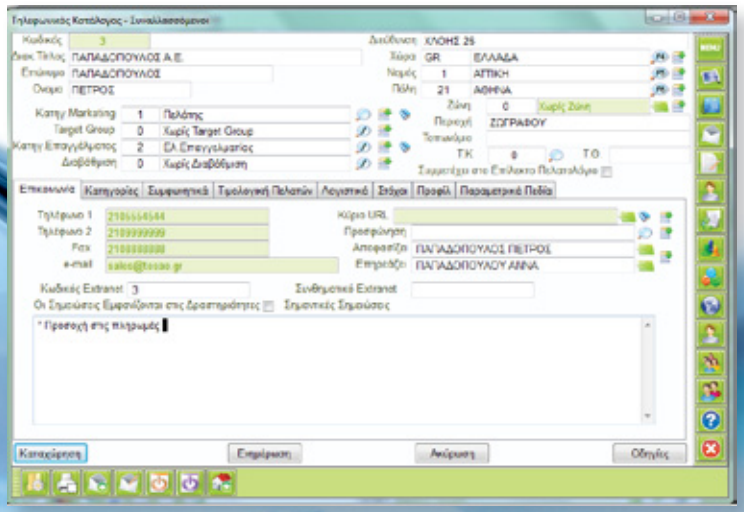
- Τήρηση Πληρωτέων και Εισπρακτέων αξιογράφων.
- Αυτόματη ενημέρωση από τις αποδείξεις πληρωμής και είσπραξης.
- Δυνατότητα τήρησης πινακίων - Ληξιάριο αξιογράφων.
- Αυτόματη ενημέρωση των πελατών για τα εκκρεμή (μη εξοφλημένα) αξιόγραφά τους.
- Παρακολούθηση μεταβιβάσεων και εξοφλήσεων των αξιόγραφων.

CRM

Το CRM αποτελεί κύριο κομμάτι της κάθε επιχείρησης. Συνδέεται αυτόματα με τους πελάτες - προμηθευτές της εμπορικής διαχείρισης, προσφέροντας ταυτόχρονα δυνατότητα παρακολούθησης και τρίτων συναλλασσομένων (π.χ. υποψήφιοι πελάτες/ προμηθευτές, προσωπικό της επιχείρησης, ανταγωνιστές). Ενισχύονται έτσι οι διαπροσωπικές σας σχέσεις με όλους τους συναλλασσόμενους. Εξασφαλίζετε την διαχρονική πώληση και την πιστότητα των πελατών σας!

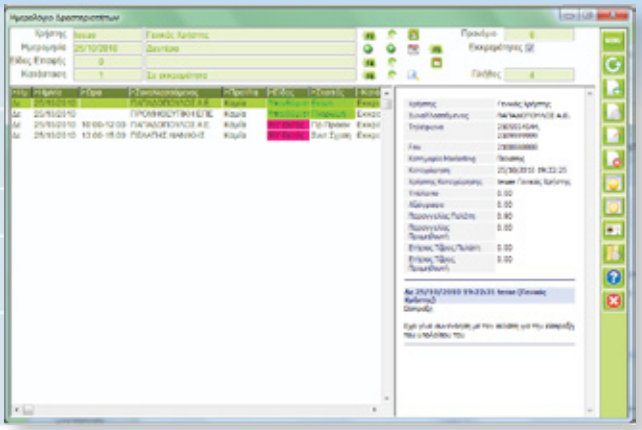
Συναλλασσόμενοι

- Αναλυτική καταγραφή όλων των συναλλασσομένων της επιχείρησης - Ιστορικό.
- Παρακολούθηση των δραστηριοτήτων του συναλλασσόμενου (τηλέφωνα, ραντεβού, υπενθυμίσεις, κ.ο.κ.)
- Απεριόριστο πλήθος τηλεφώνων και e-mail ανά συναλλασσόμενο.
- Κατηγοριοποίηση ανά κατηγορία Marketing, κατηγορία επαγγέλματος και Target Group.
- Καθορισμός στόχου ανά συναλλασσόμενο.
- Πλήρης καταχώρηση όλων των αρχείων του συναλλασσόμενου (κείμενα, συμβάσεις, εικόνες, προσφορές κ.ο.κ.)
- Κατηγοριοποίηση της επικοινωνίας του κάθε συναλλασσόμενου, για αυτόματη συμμετοχή σε αποστολές e-mail, sms και fax. Τήρηση ιστορικού του κάθε συναλλασσόμενου.



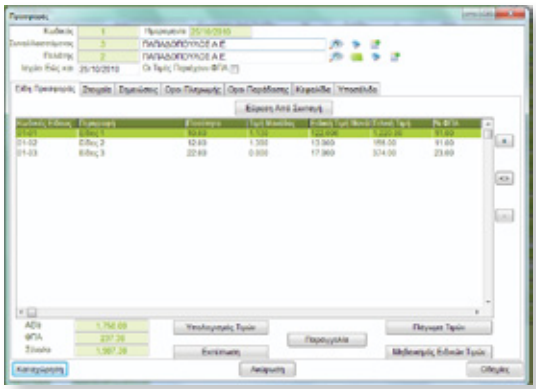
Δραστηριότητες

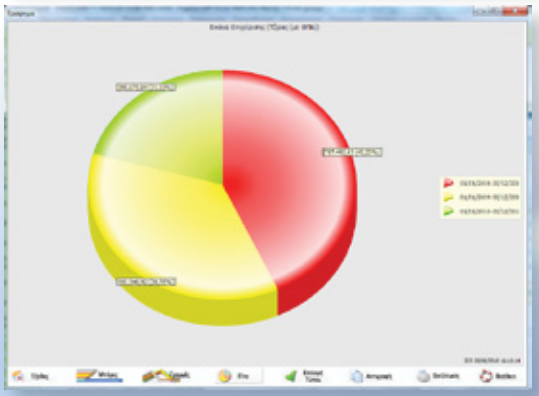
- Αναλυτική καταχώρηση όλων των δραστηριοτήτων των χρηστών σας, είτε αφορούν εσωτερικές εργασίες της επιχείρησης, είτε εργασίες για κάποιον συναλλασσόμενο.
- Ημερολόγιο δραστηριοτήτων χρήστη, με όλες τις δραστηριότητές του ανά ημέρα.
- Έλεγχος εκκρεμών δραστηριοτήτων.
- Παρακολούθηση των ραντεβού του κάθε χρήστη από το πλάνο δραστηριοτήτων του.
- Δυνατότητα αυτόματης δημιουργίας μίας πρότυπης δραστηριότητας στον αρμόδιο χρήστη μετά την εκτέλεση κάποιας διαδικασίας της εφαρμογής (π.χ. με την αλλαγή της κατάστασης μιάς παραγγελίας)



Επικοινωνία

- Δημιουργία κειμένων για αποστολή με e-mail, sms ή fax
- Ορισμός κριτηρίων για μαζική αποστολή μηνυμάτων
- Χρονοπρογραμματισμός αποστολής μηνυμάτων
- Αποστολή κειμένων μαζικά ή και μεμονωμένα





Προσφορές

- Δημιουργία προσφορών & σύνδεση με τη καρτέλα πελάτη.
- Εκτύπωση της προσφοράς σε διαφορετικού είδους φόρμες (π.χ. άλλη για υλικό και άλλη για υπηρεσίες).
- Αυτόματη αποστολή της προσφοράς με e-mail.
- Αυτόματη μετατροπή της προσφοράς σε παραγγελία.

Pegasus Query

(Report & Form & Statistic Generator)

Αναφορές - Στατιστικά

- Δυνατότητα δημιουργίας μεγάλης ποικιλίας αναφορών με κριτήρια που εσείς επιλέγετε
- Εξαγωγή των αναφορών σε εκτυπώσεις, γραφήματα και διάφορες μορφές αρχείων π.χ. excel, txt, ascii
- Δημιουργία έτοιμων αναφορών, εκτυπώσεων και στατιστικών που μπορεί να εκτελεί ο τελικός χρήστης.
- Εκτύπωση ετικετών.

Επεξεργασία Δεδομένων

- Εύρεση στοιχείων από όλους τους πίνακες της εφαρμογής. Δυνατότητα μαζικών αλλαγών στα αποτελέσματα των αναζητήσεων.
- Εύκολη εισαγωγή δεδομένων.
- Εισαγωγή δεδομένων από διάφορες μορφές αρχείων π.χ. excel, στους βασικούς πίνακες της εφαρμογής.

TESAE group
Extranet & Intranet Solutions
TESAE
Δυναμικός τρόπος ζωής

ΤΕΣΑΕ ΑΤΕ
Χλόης 26 Ζωγράφου 15772 Αθήνα
Τηλ.: 210 74 89 589
Fax.: 210 77 00 839
Email: info@tesae.com
www.tesae.gr

ΠΙΣΤΟΠΟΙΗΜΕΝΟΣ ΣΥΝΕΡΓΑΤΗΣ

Brainwire
THE SMARTEST WAY